

# COMMERCE



L'activité du titulaire du Bac Professionnel Commerce s'exercera dans le secteur du commerce d détail de produits ou de services, c'est-à-dire dans les entreprises qui achètent des produits pour les revendre sans transformation profonde ou qui fournissent des services aux ménages.

L'objectif visé de la formation de futurs responsables d'unités de vente autonomes spécialisées dans une famille de produits spécifiques (habillement, équipement de la maison,...) ou non.

## Objectifs de formation

### Vendre

- Choisir les orientations commerciales (étude clientèle, zone de chalandise,...)
- Accueillir le client, rechercher les besoins, argumenter, répondre aux objections, prise de congé
- Assurer le suivi après-vente

### Gérer

- Aider à la réception et à la vérification des produits
- Identifier l'assortiment
- Garantir l'état marchand des produits
- Implanter les produits (en réserve et en rayon)
- Gérer les opérations d'achat et leur suivi

### Animer

- Mise en place d'actions promotionnelles
- Fidélisation de la clientèle
- Communication au sein de l'entreprise, mise en place de la signalétique



## Conditions d'admission

La formation se prépare en alternance sous contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.

Le Bac Professionnel Commerce est accessible aux jeunes étant âgés de 16 ans (ou 15 ans et issu de 3ème).

Le Bac Professionnel Commerce est ouvert aux titulaires d'un diplôme de niveau V dans les métiers de la vente.

Les candidats au Bac Professionnel Commerce devront passer un **test de positionnement** avant de signer le contrat d'apprentissage.

Attention, l'admission n'est définitive qu'après avoir signé un contrat d'apprentissage

## Modalités d'alternance

La formation à l'IFP 43 s'étend de septembre à début juillet.

Le rythme d'alternance est d'une semaine en centre de formation et deux semaines en entreprise pour la classe de seconde.

Pour les classes de 1<sup>ère</sup> et Terminale, l'alternance est de 2 jours par semaine en CFA: Mardi et Mercredi.

La durée initiale de la formation est de 36 mois.

## Débouchés

Plusieurs possibilités s'offrent aux titulaire du Bac Pro. Commerce :

- *Accès direct à l'emploi*
  - ◆ *A l'issue de la formation*
    - Vendeur*
  - ◆ *A moyen terme :*
    - Chef de rayon*
    - Responsable de magasin*
    - Gérant*
- *Poursuite d'étude*
  - ◆ *BTS (métiers de la vente)*

## Règlement d'examen

Les épreuves se passent en examen CCF.

### E1 - Epreuve scientifique et technique

- E11: Action de promotion – animation en unité commerciale
- E12 : Economie - Droit
- E13 : Mathématiques

### E2 - Préparation et suivi de l'unité commerciale

### E3 - Epreuve pratique prenant en compte la formation en milieu professionnel

- E31: Vente en unité commerciale
- E32 : Prévention Santé Environnement

### E4 - Epreuve de langue vivante

- E41: Anglais (LV1)
- E42 : Espagnol (LV2)

### E5 : Français, histoire-géographie et éducation civique

- E51: Français
- E52 : Histoire-géographie et éducation civique

### E6 - Arts appliqués et cultures artistiques

### E7- Éducation physique et sportive

### EF : Épreuve facultative : Langue vivante

## Plus d'information

[www.ifp43.fr](http://www.ifp43.fr)



**Institut de Formation Professionnelle 43**

Centre de Formation d'Apprentis Interprofessionnel de Haute-Loire

Les Yssets 43370 Bains - Tél. : 04 71 57 98 00

Fax : 04 71 57 53 06 - contact@ifp43.fr

